


Fecha 01.06.2020	Sección Empresas y Negocios	Página 25
----------------------------	---------------------------------------	---------------------



Nombres, nombres y... nombres

Alberto Aguilar
@aguilar_dd

Economía: TLC con Ecuador con consenso de IP, sin prisa y Brasil otra vez

La semana pasada le platicaba del esfuerzo que se realiza para firmar un Tratado de Libre Comercio con Ecuador, así como de algunos puntos que preocupan a la IP, porque se asegura hay premura por parte del gobierno federal.

Además se cuestiona la ausencia de acuerdos de protección de inversiones y solución de controversias, así como una supuesta falta de reciprocidad en la desgravación arancelaria prevista.

Ya se está en la segunda ronda de negociaciones en un esfuerzo que se inició en el 2019 y que encabeza Economía que comanda **Graciela Márquez**.

Ecuador, hoy gobernado por **Lenín Moreno**, aspira a lograr ese acuerdo como parte de la ruta crítica para adherirse a la Alianza Pacífico. Ya tiene TLC con Colombia, Perú y Chile.

La negociación está a cargo de la subsecretaria de Comercio Exterior que comanda **Luz María de la Mora**, quien hace ver que el convenio con Ecuador sólo se pactará con el consenso de la IP. De hecho, precisa, que el cuarto de junto ha participado desde un inicio con la presencia de Concamin vía **Eugenio Salinas**, Comce que lleva **Fernando Ruiz Huarte** y CNA de **Bosco de la Vega**.

Más allá de lo que se asegura, claro que se cuida el trato a inversionistas, máxime la presencia allá de muchas firmas mexicanas como Femsa que preside **José Antonio Fernández**, Maseca de **Juan González**, America Móvil de **Carlos Slim**, Cemex de **Fernando González**, Bimbo de **Daniel Servitje**, entre otras. También quedará definido lo relativo a solución de controversias y la experimentada funcionaria, hace ver que no hay nada en la mesa sobre reglas fiscales inequitativas para México. En ese terreno hay un acuerdo de doble tributación desde 1992.

Una ventaja que se tiene en las gestiones actuales, es el marco que se pactó para la Alianza Pacífico, lo que permitirá avanzar pronto. Se puede hablar de julio, pero De la Mora recaló que no hay fechas fatales, puesto que el objetivo es lle-

gar a un convenio que satisfaga a todos, -más allá de los múltiples intereses- y que también cuide las sensibilidades.

Para el CNA esto último es esencial. Fuentes de ese organismo hacen ver que preocupan temas como el pesquero y en particular el atún y camarón, ya que Ecuador es una potencia. Economía al igual que Sader de **Victor Villalobos** están conscientes.

El TLC con Ecuador será el primero que ya enteramente pueda concretar el actual sexenio. Dada la actual recesión, abrir otros mercados en AL es importante. De hecho le adelanto que está en la mira el insistir en un TLC con Brasil, que para el rubro automotriz nacional es relevante. Habrá que ver si esta vez.

Unifin, CREAL y otros sondan concurso

La semana pasada Crédito Real que comanda **Ángel Romanos** informó de una disposición de 800 mdp de una línea de crédito que le autorizó Banco Santander que lleva **Héctor Grisi**. Los recursos servirán para fortalecer la liquidez y enfrentar los retos de la difícil coyuntura. También el viernes Unifin que preside **Rodrigo Lebois** deberá aprobar un aumento de capital por 2,520 mdp igual para enfrentar los embates del entorno. Sofoles y arrendadoras enfrentan serias amenazas por el abultamiento de la cartera vencida. De hecho le adelanto que algunas ya evalúan con expertos legales la opción del concurso mercantil, de ser necesario.

Pide Aeromexico a ASPA prórroga a pacto

Dada la delicada coyuntura de la aviación y muy en concreto Aeroméxico que dirige **Andrés Conesa**, esta aerolínea ya solicitó a ASPA que comanda **Rafael Díaz Covarrubias** prorrogar el acuerdo al que se llegó con sus pilotos para enfrentar la emergencia. Este aplicó de abril a junio y se extendería. En eso se está. Ese gremio redujo en 50% sus salarios, aplica permisos rotatorios sin goce de sueldo y no hay ningún tipo de bonos. Se lo transmito al costo.

