

|                            |                            |                    |
|----------------------------|----------------------------|--------------------|
| Fecha<br><b>23.02.2017</b> | Sección<br><b>Finanzas</b> | Página<br><b>2</b> |
|----------------------------|----------------------------|--------------------|



## ■ 4 mil 500 mdd de *Constellation Brands*

En donde están de manteles largos es en Constellation Brands (CB), la compañía estadounidense de bebidas alcohólicas que es dirigida a nivel Global por Rob Sands y que en México tiene comprometidas inversiones por más de cuatro mil 500 millones de dólares, la ubican como uno de las principales fuentes de inversión extranjera en México, lo cual en la era de Donald Trump es muy relevante. Pues bien le platico que esta compañía acaba de ser nombrada por la revista Fortune como una de las “Compañías más Admiradas del Mundo 2017”. Para llegar a esta determinación, la revista Fortune encuestó a ejecutivos, directores y analistas para evaluar a las compañías según nueve criterios: innovación, administración de talento, uso de activos corporativos, responsabilidad social, calidad administrativa, solidez financiera, valor de inversión a largo plazo, calidad de productos/servicios y competitividad global. En la categoría de industria de bebidas, CB sobresalió en las áreas de calidad de productos/servicios, innovación y responsabilidad social. Esto sin duda es relevante toda vez que como usted sabe la compañía se encuentra trabajando en la construcción de lo que será su nueva planta de producción en Mexicali, la cual generará más de 3 mil empleos durante la construcción, 750 durante la operación y lo más importante implementará la infraestructura sustentable más moderna y eficiente del mundo para el manejo óptimo de los recursos naturales tan valiosos como el agua.

### **BUEN 2016 PARA GRUMA**

**Gruma**, que dirige **Juan González Moreno**, ha entregado buenas cuentas en el 2016, ya que esta empresa líder a nivel mundial en la producción de harina de maíz, tortillas y wraps, cerró el año anterior con mejoras de doble dígito en sus resultados financieros. Al cierre del cuarto trimestre de 2016, las ventas netas aumentaron 24 por ciento en relación con el 4T15 para ubicarse en 18 mil 819 mdp; este crecimiento ha sido impulsado principalmente por sus operaciones en Estados Unidos, México y Centroamérica, y por la debilidad del peso frente al dólar que benefició especialmente las ventas de **Gruma** Estados Unidos. En el último trimestre de 2016, las ventas de las operaciones fuera de México de la multinacional representaron el 75 por ciento del total. Por su parte, el volumen de ventas se ubicó en las 1,040 miles de toneladas (mt), 6 por ciento más a lo reportado en el mismo periodo de 2015, las cuales fueron impulsadas principalmente por **Gruma** Estados Unidos y su subsidiaria en México, **Grupo Industrial MASECA** (GIMSA). Cabe mencionar que en México, **GIMSA** sigue ganando participación de mercado entre los tortilleros debido a la sustitución del método tradicional (nixtamal) para elaborar tortillas. Además de recordar que

Continúa en siguiente hoja



|                            |                            |                    |
|----------------------------|----------------------------|--------------------|
| Fecha<br><b>23.02.2017</b> | Sección<br><b>Finanzas</b> | Página<br><b>2</b> |
|----------------------------|----------------------------|--------------------|

en el periodo mencionado inauguró una planta de 55 mdd en Malasia, e inició la construcción la nueva planta de Mission México en Puebla.

## **SIN RESOLVER CONFLICTO EN TAMSA**

Ahora los trabajadores de Tenaris-Tubos de Acero de México (TAMSA) que dirige Sergio de la Maza, se hacen escuchar y afirman que únicamente ellos tienen el derecho de elegir a sus representantes sindicales, y que la gran mayoría de los que laboran en la fábrica de TAMSA apoyan a Pascual Lagunes, a quien nombraron democráticamente secretario general en una asamblea a la que asistieron el 98 por ciento de éstos. Los trabajadores de TAMSA indican que ni la empresa ni las autoridades del trabajo federales o estatales pueden decidir por ellos. Apenas el pasado 14 de febrero la empresa TAMSA publicó un desplegado dirigido al presidente Peña Nieto donde solicitaba su urgente intervención para hacer respetar el Estado de Derecho y la libre voluntad de voto de sus trabajadores, esto posterior a una resolución emitida por la Secretaría del Trabajo (STPS) de Alfonso Navarrete Prida el 30 de enero, donde reconoció como secretario general del Sindicato Nacional "Unidad y Progreso" a José Carlos Guevara Moreno, lo cual ha generado un clima de incertidumbre laboral que pone en riesgo las operaciones de TAMSA, por lo que se espera que de un momento a otro emita una postura oficial al respecto.

## **FITCH ESTRENA**

Fitch Ratings ha informado que el periodo de Eugenio López, como director general al frente de esta firma ha llegado a su fin por lo que será sustituido a finales de febrero, esto tras una gran trayectoria extensa de dedicación y contribuciones importantes para el crecimiento del negocio. Carlos Fiorillo, actual director general de Fitch Colombia, se trasladará a México para asumir el liderazgo de las operaciones en México. Eugenio López llegó en marzo de 2009, después de haber ocupado la posición de director Sénior de Financiamiento Estructurado e Infraestructura y la Dirección General de Fitch Ibca de junio de 1992 a diciembre de 2000, fecha en que se fusionó con Duff and Phelps de México, dando origen a Fitch México. Sin duda estos cambios organizacionales se dan en medio del entorno de evolución que presentan los mercados de Latinoamérica, con mayores oportunidades, retos y regulaciones. Por ello a fin de afrontar mejor estas exigencias cambiantes, a partir de ahora, Fitch se desempeñará en la región a través de tres centros operativos: Brasil, México y el Pacífico. En este último, se concentrarán los negocios de la calificadora en la región, incluyendo aquellos en Centroamérica, el Caribe, Colombia, Chile, Argentina, Perú y Bolivia.

## **VOZ EN OFF**

Resulta que el IMSS tiene planeado gastar un presupuesto aproximado de 2 mil 500 mdp para compra de equipo oncológico, sobre todo aceleradores lineales junto con sus respectivas adecuaciones físicas. El tema es que de los tres únicos proveedores de estos equipos en el país Elekta, Varian y Accuray que cuentan con el Cuadro Básico de la Secretaría de Salud y los permisos de Cofepris, curiosamente a uno de ellos no le otorgan el cuadro básico del IMSS que se requiere

|                            |                            |                    |
|----------------------------|----------------------------|--------------------|
| Fecha<br><b>23.02.2017</b> | Sección<br><b>Finanzas</b> | Página<br><b>2</b> |
|----------------------------|----------------------------|--------------------|

para participar en dichas licitaciones, limitando la competencia en perjuicio del Instituto y sus derechohabientes...

*juliopilotzi@hotmail.com*

*@juliopilotzi*