

Quieren evitarse posibles reclamos de inversionistas

Alertan por el TLC empresas en Bolsa

Preocupa a firmas que nuevas reglas afecten su operación y sus ingresos

MOISÉS RAMÍREZ

Grandes empresas del País que cotizan en Bolsa advirtieron que la salida de Estados Unidos del TLCAN o una renegociación de este Tratado en desventaja para México, podría impactar de manera adversa sus operaciones y situación financiera.

Esta advertencia fue emitida para evitar posibles reclamos de sus inversionistas.

La legislación bursátil del País establece que las empresas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores deben actualizar los riesgos que enfrentan, aunque la probabilidad de que se concreten sea baja o marginal.

Así lo hicieron en sus Informes Anuales de 2016 —publicados a finales de abril— pero ahora con el tema del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y el de inmigración a Estados Unidos.

Una revisión a los Informes de **Gruma**, Kuo, Gru-

po Elementia, Nemark, Sigma, Bachoco y Vitro, entre otras, arrojó que todas esas empresas ya citan uno o ambos elementos como parte de los “Factores de Riesgo” para sus operaciones.

Desabasto de materias primas, encarecimiento de sus productos por la imposición de un arancel, la cancelación de contratos de proveeduría y diferimiento de inversiones, son algunas de las posibilidades que consideran que pueden presentarse en caso de que el TLCAN truene.

Incluso, mencionan restricción a las importaciones de gas natural de EU como otra de las consecuencias que Grupo Elementia —conformado por Carlos Slim y Antonio de Valle— visualiza que pudiera asumir el Gobierno mexicano en represalia a una renegociación desventajosa del TLCAN para el País.

“El Gobierno mexicano podría implementar acciones en represalia. Los actos antes descritos por cualquiera de los gobiernos, o por ambos, podrían afectar de manera importante las actividades, situación financiera,

los resultados de operación, los flujos de efectivo y las perspectivas de Elementia, así como el precio de mercado de sus acciones”, indicó la compañía.

“El endurecimiento potencial de la postura por parte de los Estados Unidos de América sobre la renegociación del TLCAN podría disuadir la actividad manufacturera e inversión en México, e incluso disminuir significativamente el valor del peso mexicano”, añadió Cemex, en su Informe de 2016, publicado el 28 de abril.

Gruma revela el riesgo que podrían sufrir sus ventas en el vecino país derivado de la nueva política de inmigración estadounidense.

Nemark, aclara que aún no está definido lo que hará el Gobierno de EU, pero apunta los riesgos que le implicaría la cancelación del TLCAN o la aplicación de un arancel a exportaciones mexicanas.

Sin embargo, Armando Tamez, director general de Nemark, aclaró que la posibilidad de que EU imponga un arancel a las autopartes es muy baja.



Fecha 10.05.2017	Sección Negocios	Página 3
----------------------------	----------------------------	--------------------

