



DESDE EL PISO DE REMATES

POR MARICARMEN CORTÉS  
milcarmencm@gmail.com

## Valentín Díez Morodo se reeligirá en Comce

En medio de la grilla sobre quién será el nuevo presidente del Consejo Coordinador Empresarial, definitivamente descarte a Valentín Díez Morodo

Es un hecho que **Valentín Díez Morodo** rechazó su candidatura para presidir el CCE, ya que ha decidido continuar al frente del Comce para impulsar la diversificación de las exportaciones a mercados como Japón, que están totalmente desaprovechados; defender la postura del sector empresarial en las negociaciones del TLC con Brasil, y en la desgravación arancelaria que inició ya la Secretaría de Economía; fortalecer a los Comce estatales; y promover un mayor acceso de las pymes al comercio exterior, ya sea como exportadoras o proveedoras de grandes empresas.

**Díez Morodo** definirá también en los próximos días en función de la agenda del presidente **Felipe Calderón** la fecha del próximo Congreso de Comercio Exterior, que podría realizarse en junio antes, desde luego, que inicien el Campeonato Mundial de Fútbol y los festejos del bicentenario, que como se comprenderá tienen prioridad.

En cuanto al CCE, el relevo se realizará en mayo, ya que el compromiso de **Armando Paredes** es permanecer al frente del organismo cúpula del sector privado hasta que termine el periodo ordinario del Congreso, ya que se espera la aprobación de la reforma laboral y fiscal. Una vez descartado **Díez Morodo**, que para muchos sería el mejor candidato, entre los nombres que se manejan figuran el de **Claudio X. González**, quien termina en junio su segundo periodo como presidente del Consejo Mexicano de Hombres de Negocios, aunque tiene el inconveniente de que ya en dos ocasiones anteriores presi-

dió el CCE y que muchos lo culpan del enfrentamiento que se registró con el presidente **Calderón** por la molestia que generó la retroactividad de la consolidación fiscal.

Los otros dos candidatos son **Ricardo González Sada**, el ex presidente de la Coparmex, y **Luis Antonio Mahbub**, ex presidente de la Concanaco pero realmente la decisión se tomará hasta marzo y un factor decisivo será que **González Sada** obtenga el apoyo del Grupo Monterrey.

### CMNH, DANIEL SERVITJE

La otra elección importante en el sector privado será la del nuevo presidente del Consejo Mexicano de Hombres de Negocios para suceder a **Claudio X. González**. Aunque la elección en el CMHN se mantiene como Club de Toby y agrupa a los dirigentes de las 38 empresas más grandes del país, será hasta el mes de junio; ya se manejan dos candidatos. Por un lado el que se considera como el mejor es **Daniel Servitje**, de Bimbo, aunque no ha dado su brazo a torcer porque es un empresario de bajo perfil ante los medios y porque está al frente de la operación de Bimbo, que no sólo debe hacer frente a los problemas del mercado interno sino a su expansión en Estados Unidos y Centroamérica. El otro candidato es **Eugenio Garza Herrera**, de Signux, y aunque vive en Monterrey viaja mucho a México. El problema no sólo en el CCE y el CMHN es encontrar un empresario de altos vuelos dispuesto a dedicar gran parte de su tiempo a la grilla empresarial.

### JAPÓN: 200 AÑOS DE RELACIONES BILATERALES

Regresando al Comce, **Díez Morodo** está organizando una de las más importantes misiones empresariales de los

últimos años, ya que con motivo de los 200 años de relaciones bilaterales con Japón, un grupo de más de 50 empresarios de alto nivel acompañarán al presidente **Calderón** en la gira que realizará del 1 al 3 de febrero. Se buscará relanzar el TLC con Japón, es uno de los tratados que está desaprovechado por nuestros empresarios, en parte por la prolongada recesión de la economía mexicana pero también por insuficiente promoción e interés de los empresarios. Las empresas seleccionadas para la gira participan en los programa gacelas y tractora de la Secretaría de Economía, y quien ha jugado un papel muy importante para la selección de las citas con los hombres de negocio nipones es nuestro embajador en Japón

### TLC CON BRASIL, SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS

Y tras una reunión con el secretario de Economía, **Gerardo Ruíz Mateos**, **Valentín Díez Morodo** aceptó en relación con las negociaciones con el gobierno brasileño la propuesta de enfocarse primero a resolver el problema de solución de controversias. De acuerdo con la Secretaría de Economía, con un adecuado marco de solución de controversias se resolverán las reticencias del sector privado en torno a las barreras no arancelarias. A lo que se comprometió el sector privado es a presentar una lista de estas barreras no arancelarias que se registran en varios sectores y las malas experiencias que han tenido muchos empresarios mexicanos en Brasil. Como ya le informamos el más preocupado por este TLC es **Juan Carlos Cortés**, presidente del Consejo Nacional Agropecuario.

