



Frena Villacero reestructuración de Grupo Collado y busca compra hostil

■ Esa compañía, al igual que Hilasal de la que le platicábamos ayer, se vio fuertemente afectada por la recesión, que le pegó a su principal mercado. Hoy arrastra pasivos por mil 116 millones de pesos.

La firma requiere tiempo para poder salir del bache, pues se mueve en una industria cíclica. Ofrece a sus acreedores más garantías.

Desde finales de 2009 le hemos platicado la circunstancia de otro expediente de reestructuración de deuda corporativa. Se trata del Grupo Collado, el distribuidor con la gama de productos de acero más grande del país.

Esta firma fundada en 1949 y que cotiza en bolsa desde 1997, se dedica a la compra venta, transformación, maquila y distribución de tubería industrial, paneles, celosías, varillas, alambón, alambre, clavos, entre otros productos.

Igual que Hilasal, que ayer le platicábamos, también se vio afectada por la recesión que le pegó a su principal mercado. Hoy arrastra pasivos por mil 116 millones de pesos de los que 778 millones tienen vencimientos en un año.

La compañía, que preside **Guillermo Voguel**, tiene prácticamente el aval de sus acreedores para consolidar esa deu-

da que vence entre 2010 y 2011 en el largo plazo, esto es un respiro de entre cinco y siete años.

HSBC, que comanda **Luis Peña**, es el principal acreedor y lidera el comité de reestructuración. Le siguen en importancia GE de **Rafael Díaz-Granados**, Santander de **Marcos Martínez** y Banorte de **Roberto González Barrera**.

Los bancos son asesorados por Deloitte, que encabeza **Ernesto González**, y en lo legal Heather & Heather que recién arrancó **Thomas Heather**. Collado es representado por el experimentado **Javier Pérez Rocha**.

El plazo de cinco o siete años que busca Collado, dirigida por **José Antonio Rodríguez Cacho**, dependerá de la deuda que ofrezca, que puede ser deuda con garantías o quirografaria con una tasa TIIE más 450 puntos base.

La compañía requiere sobre todo tiempo para salir del ba-

che, ya que se mueve en una industria cíclica. Está ofreciendo a sus acreedores aumento de garantías sobre inventarios, cuentas por cobrar y algunos inmuebles.

Le decíamos que prácticamente los 16 bancos han dado su consentimiento al esquema. Sin embargo el escollo es, el Grupo Villacero de **Julio Villarreal** que en abril del año pasado adquirió 29.2% del capital vía un fondo de inversión.

Este martes hubo asamblea de accionistas para autorizar una capitalización de cien millones de pesos, pero Villacero ejerció su derecho de prorrogar

la asamblea extraordinaria para mañana viernes. Obviamente se opone a la reestructuración porque existe el interés de adquirir a Grupo Collado. **Villarreal** vendió en 2007 a **Arce** **Mittala Siderúrgica** **Lázaro Cárdenas Las Truchas**, su negocio de producción de varilla.



Fecha 14.01.2010	Sección Dinero	Página 3
----------------------------	--------------------------	--------------------

El regiomontano está sumamente líquido, pues obtuvo cerca de mil 439 millones de dólares. Con los indios mantiene una sociedad al 50% en Sicartsa Comercial, dedicada a la producción y distribución de varilla.

Villacero no se presentó en la asamblea extraordinaria de este martes en la que se ejercería el aumento de capital. Collado ya publicó la convocatoria para una segunda asamblea el 28 de enero. Veremos si Villarreal se presenta. Aunque se habla de un intenso diálogo entre él y **Voguel**, no se descarta una toma hostil. Tan es así que Villacero ya inició consul-

tas ante la Comisión Federal de Competencia, de **Eduardo Pérez Motta**.

Comerci ofrece

Ayer en Nueva York los bond holders de Comercial Mexicana se reunieron con sus asesores: Chanin Capital que lleva **Brian Coolen** y los despachos legales Bingham y Cervantes, Aguilar-Álvarez y Sainz que comanda **Alejandro Sainz**. Lle-

varon una nueva oferta del grupo de **Carlos González Zabalegui**. La posibilidad de que se suban al acuerdo consensual crece. Trascendió que los derivadistas podrían bajar de mil 800 a mil 700 millones de dólares sus pretensiones para que Comerci ofrezca a Deutsche Bank, Ohio National, Afore Bancomer, Sun Capital, Moneda y Aegon un mayor nivel de recuperación. Por lo pronto quedó disipada la posibilidad de una demanda. Los bonistas harán una contraoferta en los próximos días.

Llega Peramivir

Apenas en diciembre la Co-fepris, que encabeza **Miguel Ángel Toscano**, autorizó la venta aquí del Peramivir. Se trata de un poderoso antiviral que se usa en caso extremo por contagio de la influenza A H1N1. Para que entienda, cuando el Tamiflú de Roche que preside **Miguel Munera** y el Relenza de Glaxo Smith Kline que comanda **Oswaldo Gola** ya no tienen efecto en el paciente. El producto pertenece al la-

boratorio Moksha 8, que dirige **Ayse Kocak**, firma que negocia ahora mismo con Salud de **José Ángel Córdova** el número

de dosis que colocarán a través del sector público. Su nivel de efectividad es superior a 90%. En la prueba de protocolo de 32 pacientes 22 lograron salvar la vida. Considérelo.

La SSP convoca

En diciembre Seguridad Pública, que lleva **Genaro García Luna**, reunió a unas 15 compañías interesadas en los 12 penales que sacará el gobierno bajo esquemas de Proyectos de Prestación de Servicios. Se confirmó que las bases se publicarán este trimestre. Protego de **Pedro Aspe** y el despacho Galicia y Robles de **Manuel Galicia** son los asesores. Los contratos pueden ascender a unos 36 mil millones de pesos. Va ser una de las licitaciones más relevantes en este 2010.

Mexicana: golpe

Tras la decisión de **Hugo Chávez** de devaluar 50% el bolívar, Mexicana quedó afectada. La

firma de **Gastón Azcárraga** podría ver mermado en ese porcentaje las ventas que efectúa allí. Opera un vuelo diario a Caracas. Pese y a que las transacciones son en moneda local, la empresa, dirigida por **Manuel Borja**, las convierte a dólares vía el Banco Central. La IATA calcula en 700 millones de dólares el monto que tienen varados las líneas que vuelan a ese país.

Trinity no cierra

No, la realidad es que la productora de carros de ferrocarril china Norinco no ha sostenido gestiones ni con el gobierno de Coahuila, de **Humberto Moreira**, ni con la estadounidense Trinity para asumir su planta de Monclova. La firma asiática que preside **Hu Farong** sí busca ubicaciones en el país, donde planea inversiones de unos 200 millones de dólares, pero en definitiva no lo hará con Trinity, que tampoco ni ha cerrado ni planea cerrar alguna de sus dos plantas.