



Batalla por el espectro

■ *Se espera que la licitación de las frecuencias se encamine a generar mayores distorsiones en el mercado mexicano.*

A pesar de que fue una demanda reiterada de los participantes en el sector de las telecomunicaciones, la licitación del espectro que realiza la Secretaría de Comunicaciones y Transportes junto con la Cofetel y la CFC, se encamina a generar mayores distorsiones en este mercado.

No sólo por falta de definiciones de la comisión que encabeza **Eduardo Pérez Motta** en temas sobre qué es un mercado relevante o las indefiniciones que aún se presentan sobre la Ley Federal de Derechos, sino por graves problemas estructurales en el diseño de la licitación.

Originalmente se dijo que la dependencia encabezada por **Juan Molinar** licitaría siete paquetes en las nueve regiones en que se divide el país para la telefonía. Sin embargo, Cofetel tomó la decisión de fusionar algunas regiones y crear menos bloques nacionales que, de entrada, dejan fuera de la licitación a Telcel, Iusacell y Movistar. Las tres grandes de la telefonía en México tendrán que pe-

lear por el resto de los paquetes, que aumentarán artificialmente de precio.

Este esquema se convierte en particularmente benéfico para Nextel y Televisa. Sin detenernos en las reiteradas acusaciones que se hacen en contra de **Héctor Osuna** por estar trabajando a favor de intereses particulares y no de la industria, la realidad es que la estrategia plantea problemas mayores.

Las concesiones de las empresas que comandan **Daniel Hajj**, **Gustavo Guzmán** y **Francisco Gil Díaz** vencerán, ya sea durante el transcurso de las licitaciones de espectro o después de que concluyan, es decir, estas empresas eventualmente podrían quedarse sin las concesiones que tienen y sin posibilidad de participar por el espectro que subastará el gobierno.

Las tres compañías han solicitado una y otra vez se resuelva el tema de sus concesiones sin haber tenido una adecuada respuesta por parte de la SCT.

En esta columna hemos reiterado una y otra vez que las telecomunicaciones son

fundamentales para el desarrollo de infraestructura. Que la mejor manera de cumplir con este cometido es generando una competencia efectiva en la cual haya más competidores, no creando nuevos duopolios o favoreciendo indebidamente a quienes podrían ser considerados como nuevos competidores cuando, en realidad, la suma es casi cero para la competencia en el sector de las telecomunicaciones.

RENOMBRADOS

■ Como le anticipamos, ayer se reunió el Presidente con los líderes del Consejo Coordinador Empresarial en un acto que sólo puede ser descrito como el regreso a la luna de miel entre **Felipe Calderón** y la IP.

Dicen, los que estuvieron ahí, que el clima no sólo fue particularmente distendido sino que, además, hubo una gran cantidad de coincidencias. Llamó la atención que el Presidente señaló que una vez concluida la crisis, había llegado el momento de hacer una masa crítica de temas viables para impulsar



Fecha 22.01.2010	Sección Dinero	Página 4
----------------------------	--------------------------	--------------------

un desarrollo sostenido dentro del país.

Ha llegado el momento de que el organismo que encabeza **Armando Paredes** tome un nuevo impulso en las reformas importantes que requiere el país. Quizá una de las últimas ventanas legislativas que quedan arrancará el mes próximo.

■ A pesar de las continuas denuncias en contra de empresas que se promueven como asesores para la reestructuración de deudas y que prometen lograr quitas por parte de los bancos, la CNBV sigue siendo omisa sobre estas compañías que no tienen convenios de trabajo con los miembros de la Asociación Mexicana de Bancos.

En el menos malo de los casos, muchas de estas empresas cobran a la gente por supuestas reestructuras cuando se trata de servicios que los bancos no sólo dan gra-

tuitamente, sino que además promueven muy ampliamente. Ante la falta de acción del equipo de **Guillermo Babatz**, la mejor recomendación sigue siendo contactar al banco.

■ **León Halkin** ha realizado un excelente trabajo al frente de HIR.PYME, puesto que la sofof se ha convertido en uno de los vehículos más eficientes para que Nacional Financiera canalice más recursos hacia la población.

■ ¿Se acuerda cuando **Rodolfo Elizondo** le contó a sus voceros oficiosos que ya se iba de Sectur y hubo hasta quienes detallaron cuáles eran sus prioridades antes de dejar el cargo que ha tenido desde el gobierno de **Felipe Calderón**? Pues bueno, podemos comentarle que según parece este hombre ya volvió a sentirse cómodo en el asiento y no tiene porque suspender un trabajo que tantos beneficios le ha generado.

Las tres grandes de la telefonía en México tendrán que pelear por los paquetes.