

SE apoya el proyecto

Otorgan tasas preferenciales a incubadoras de IPN y Tec

México ▶ Antonio Hernández y Oscar Granados

La Asociación de Bancos de México (ABM), en conjunto con Nacional Financiera (Nafin) y la Secretaría de Economía, apoyarán el financiamiento de los emprendedores mexicanos a través de un programa piloto que dará tasas de interés preferenciales a proyectos generados por incubadoras del Instituto Politécnico Nacional y el Tecnológico de Monterrey.

Ignacio Deschamps, presidente de la ABM, indicó que este esquema cuenta con una aportación inicial de 50 millones de pesos mediante el Fideicomiso México Emprende de la dependencia, el cual se potencia 1.5 veces por parte de Nafin, lo que permitirá disponer de una cartera de 75 millones de pesos.

"Se estima que el crédito promedio por empresa incubada sea de aproximadamente 400 mil pesos, por lo que se atenderán a casi 200 compañías", explicó el banquero en rueda de prensa.

En compañía del titular de Economía, Bruno Ferrari, el subsecretario para la Pequeña Empresa de la dependencia, Miguel Marón, el director general de Nacional Financiera, Héctor Rangel Domene, así como la directora del IPN, Yoloxóchitl Bustamante, y **Arturo Molina**, rector de la zona metropolitana de la ciudad de México del Tecno-

lógico de Monterrey, Deschamps informó que se apoyará todo tipo de empresas con créditos; sin embargo, los proyectos de alta tecnología serán apoyos hasta con 1.5 millones de pesos.

Deschamps dijo que lo atractivo de este programa es que ofrece una tasa de interés fija de 12 por ciento, cuando en promedio en el mercado es de 18 por ciento, además que no se trata de un apoyo a fondo perdido, sino de un préstamo que los emprendedores deben considerar como parte de las finanzas de su empresa.

Por su parte, Miguel Marón dijo que en esta primera etapa los bancos participantes son Santander, HSBC, Bancomer y Banorte, la cual dependerá de los resultados que se obtengan para ampliarlo a más instituciones educativas y financieras.

Según Marón, el problema más grande para los empresarios viene después de la incubación, cuando el emprendedor tiene un plan de negocios viable comercial y financieramente, no puede pedir a un banco un crédito, pues no cuenta con los dos años de operación que solicitan las instituciones bancarias para otorgar un préstamo.

"Por eso la mayoría de los nuevos negocios nacen por capital aportado por el propio emprendedor y sus familiares, lo cual de inicio limita su capacidad productiva", finalizó. ■M

