

Telefónica compartirá redes con **Nextel** y Iusacell Firmas se alían para competir ante **Telcel**

Se invertirá de manera racional y permitirá mejorar tarifas, aseguran

Carla Martínez

carla.martinez@eluniversal.com.mx

Telefónica México ha firmado acuerdos de participación de infraestructura y redes con Iusacell y **Nextel**. México así las empresas buscan quitarle mercado a **Telcel** que suma el 70% de las líneas móviles en el país.

“En el país hay demasiadas redes, la forma de competir con el operador mayor, con el operador dominante es unirnos de una forma y no estar construyendo red a red cada operador”, indicó Juan Abellán, CEO de Telefónica México en entrevista con EL UNIVERSAL.

Con este tipo de alianzas y convenios podrían quitarle muchísimo mercado a **Telcel**, comentó el directivo.

“Las inversiones van a ser más racionalizadas, donde no todos los operadores vamos a estar invirtiendo en el mismo sitio. Con una sola inversión nos sumamos todos los operadores por lo tanto se puede invertir más, los

costos son mucho menores en el cliente, en dar mejores servicios, en dar mejores tarifas”, explicó Abellán.

Ayer (lunes), Telefónica México y **Nextel** México anunciaron un acuerdo a través del cual **Nextel** México usará la red 2G y 3G de Telefónica para ampliar su cobertura.

Con este acuerdo **Nextel** pagará a Telefónica por usar su red.

En junio de 2012, Telefónica México firmó un acuerdo con Iusacell para compartir infraestructura y la red de fibra óptica de la empresa de origen español.

“El acuerdo con Nextel tiene algunas diferencias con Iusacell, el acuerdo es más amplio, es un acuerdo de compartición de ambas compañías, donde ven lógico y conveniente y así las redes lo permiten, compartimos bilateralmente, el acuerdo con **Nextel** es solamente un acuerdo de prestación de servicios de mayorista de voz y datos en nuestra red a nivel nacional”, detalló el CEO de Telefónica México.

Aunque el directivo desconoce el incremento de usuarios que pudieran tener las empresas con estos acuerdos y alianzas, comentó que seguramente el entorno competitivo en **telefonía móvil**, al cierre de 2014, será muy diferente al que se conoce actualmente.

Según las estimaciones de Abe-

llán, **Nextel** podría estar usando la red en un periodo de entre cuatro a seis meses.

Cristina Ruiz de Velasco, vicepresidente de relaciones institucionales de Nextel México, dijo a EL UNIVERSAL que este acuerdo busca mejorar su oferta y atraer a una mayor cantidad de usuarios.

“Con estos nuevos equipos y servicios nuevos de cuarta generación queremos que los usuarios se enteren que somos una empresa, que no solo damos *trunking* o radio, sino que somos una compañía **móvil** nacional”, expresó la directiva.

Este acuerdo permitirá que **Nextel** cuente con cobertura en Chiapas y Oaxaca, donde antes no llegaba la señal de la empresa.

“Vamos a utilizar la red de Telefónica y así los usuarios de **Nextel** van a poder tener servicios en lugares donde todavía no contábamos nosotros con el despliegue de nuestra red”, comentó Ruiz de Velasco.

Esto no detendrá el plan de despliegue de la red de **Nextel** que se lleva a cabo gracias al espectro obtenido por la compañía tras ganar la licitación 21.

Cristina Ruiz, funcionaria de **Nextel** México, dijo que este acuerdo busca mejorar su oferta y atraer a más usuarios



Fecha 14.01.2014	Sección Cartera	Página 7
----------------------------	---------------------------	--------------------



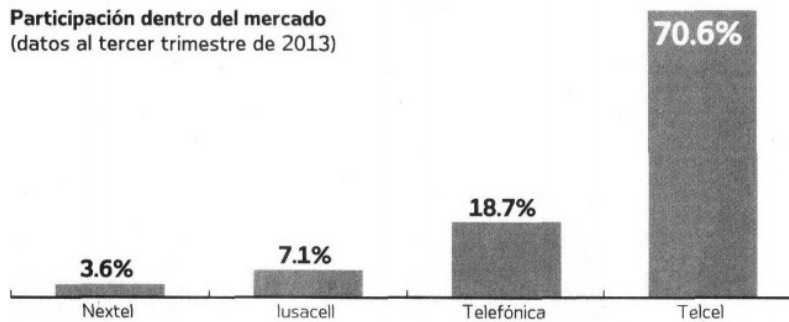
ARCHIVO EL UNIVERSAL

MERCADO. Telefónica y Nextel consideran que con los acuerdos que han firmado, el entorno competitivo en telefonía móvil, al cierre de 2014, será muy diferente al que se conoce actualmente.

DISTRIBUCIÓN

La empresa Telefónica firma acuerdo con lusacell y Nextel para compartir infraestructura y redes

Participación dentro del mercado
(datos al tercer trimestre de 2013)



Fuente: The Competitive Intelligence Unit (CIU)