

Fecha 21.03.2014	Sección Cartera / Falla de origen	Página 1-3
----------------------------	---	----------------------



NOMBRES, NOMBRES Y... NOMBRES

POR ALBERTO AGUILAR
aguilaralberto@prodigy.net.mx

Gestiona Proteak alianzas en Europa, inicia en abril construcción de planta para tableros y todo por hacer en lo forestal

*Caen ventas de botanas más de 20%, migran pequeños a informalidad y esperan amparos; agua hasta 6% este año, Bonafont por más y 600 mdp de inversión; siguen Gutiérrez en CANIETI y Navarro en Canaco; EPN planta de Gauss en BCS

AUNQUE LA FIRMA Proteak que preside Héctor Bonilla no es ni por mucho la más visible de las emisoras que cotizan en la BMV, desde el año pasado se ha mostrado muy activa para acrecentar su tamaño y aprovechar las grandes oportunidades que se visualizan en el negocio forestal.

Este es un rubro en el que el panorama es bastante mediocre. Mientras que en Chile o Uruguay la actividad forestal equivale al 4% del PIB, aquí sólo significa el 1% y eso que contamos con recursos muy generosos que por desgracia cada año se merman por la tala clandestina.

Por cada metro cúbico de plantaciones formales que hay en el país, hay otro que se vincula a nuestros bosques naturales y que opera en la ilegalidad.

De manera inexplicable somos un importador neto de madera y el rubro arrastra un déficit anual de 5 mil millones de dólares.

De ahí lo interesante de los esfuerzos de Proteak, compañía forestal que fundó el propio Bonilla en 2001 junto con un grupo de inversionistas y que se hizo pública en 2010.

Surgió como productor de teca con plantaciones en Nayarit, Jalisco, Tabasco. Esta es una madera muy socorrida para exteriores,

aunque con un ciclo de maduración largo de hasta 25 años.

De ahí que más tarde adquiriera plantaciones ya más hechas en Costa Rica y Colombia, con las que ya exporta básicamente a India, Vietnam y China.

De una superficie de 400 hectáreas con que arrancó, para 2010 ya estaba en 2 mil 700 y hoy se puede hablar de unas 10 mil hectáreas.

En los últimos tres años sus flujos operativos han crecido a una velocidad mayor a lo planeado y sus ventas superan los 85 mil millones de pesos, de ahí que el año pasado optara por diversificarse.

En septiembre Proteak concluyó con KUO

que preside Fernando Senderos y que lleva Juan Marco Gutiérrez la compra de 8 mil hectáreas de eucalipto en Tabasco en una transacción por 30 millones de dólares.

Paso seguido, la empresa comandada por el ejecutivo argentino de 40 años, Gastón Mauvezin, anunció ya su decisión de incursionar en



Fecha 21.03.2014	Sección Cartera / Falla de origen	Página 1-3
---------------------	--------------------------------------	---------------

el ámbito de tableros de madera, producto que en el mercado tiene grandes oportunidades.

Hoy con una demanda de unos 600 mil metros cúbicos, 90% se cubre con importaciones de Chile y EU.

Este producto es muy resistente por su procesamiento con pegamento. En los últimos años ha tendido a crecer dados los requerimientos en vivienda, comercio, hoteles, restaurantes, hospitales, etc.

La penetración anual es de 4 metros cúbicos por cada mil habitantes, mientras que en Chile está en 30 metros y Brasil ya está en 15 cuando hace 10 años estaba en la circunstancia de México.

Proteak ya informó su determinación de construir una planta para producir tableros de madera en Tabasco, lo que implicará una inversión de 100 millones de dólares.

En abril arrancarán ya los movimientos de tierra y se espera que la factoría comience a operar en el verano del 2015 con una capacidad para 200 mil metros cúbicos.

En ese mercado ya también anunciaron un par de plantas Duraplay de **Emilio Ayub Touché** y Masisa de **Roberto Salas**.

Proteak sería la única compañía que opere en ese segmento con plantación propia.

Ya tiene amarrados los fondos, vía las afores y un crédito por 91.2 millones de dólares de las alemanas AKA y Commerzbank, ya que la maquinaria será abastecida por Dieffenbacher.

Mauvezin justo acaba de realizar una gira de trabajo por algunos países nórdicos como Finlandia. También estuvo en España. No es descartable que fruto de esas gestiones puedan lograrse algunas alianzas estratégicas o de cooperación tecnológica.

Aunque el grueso del capital de Proteak está diluido en el mercado, aún así hay un grupo de inversionistas confiados en su potencial. Además de **Bonilla** están **Alberto Torrado**, **Ricardo**

Elizondo y **Alejandro Coronado**, por citar algunos.

COMO ERA DE esperar, otro rubro que ya sufre los estragos de los cambios fiscales, en su caso la aplicación de un IEPS del 8%, es el de las botanas. De acuerdo con la rama de fabricantes de ese ámbito agrupa-

dos en Canacintra que comanda **Bruno Limón**, la demanda trae una caída que se ubica en más del 20%. Las grandes beneficiarias son las firmas que no pagan impuestos. De ahí que algunas compañías pequeñas ya han comenzado a moverse hacia la informalidad. Hasta ahora las gestiones para plantear su situación con la SHCP de **Luis Videgaray** han fracasado y con el SAT de **Aristóteles Núñez** no hay respuestas que despejen el porqué se eligieron 275 kilocalorías y el que algunos rubros alimenticios que exceden ese nivel quedarán fuera. En ese negocio hay más de 140 compañías que generan unos 100 mil em-

pleos directos. Entre las firmas líderes están Sabritas de **Pedro Padierna**, Barcel de **Bimbo** que dirige **Daniel Servitje**, Bokados de Arka que dirige **Francisco Garza** y La Costeña de **Federico López Otegui** con Totis. La mayoría de las compañías de frituras esperan el resultado de los amparos que se presentaron en los tribunales.

DEBIDO A UNA mayor conciencia del público por el tema de la obesidad, el año pasado las ventas de agua embotellada crecieron 4.5% y este año lo harán entre 6% y 8%. No es descartable que además ayude un poco el IEPS impuesto a los carbonatados. Habrá que ver. Por lo pronto Bonafont que dirige **Francois Eyraud** tiene la expectativa de crecer incluso más aprisa para ganar mayor participación de mercado. Hoy esta firma es la líder con un 34% del pastel, tanto en botella como en garrafón. El nivel de inversión de 600 millones de pesos del año pasado se repetirá en este 2014 para apuntalar su infraestructura y sus marcas. Esta compañía nació en 1992 y fue adquirida por Danone en 1995. Tiene 5 plantas en el ámbito de botella y 26 para garrafón y una plantilla de 12 mil empleados. Aunque su presencia es nacional su mayor fuerza está en el Valle de México.

Y UN PAR de ratificaciones en organismos del sector privado. En CANIETI fue reelecto para un segundo periodo **Victor Gutiérrez**, lo que permitirá a ese gremio vinculado al negocio de la industria eléctrica, telecomunicaciones y TI dar continuidad a los proyectos de esa cámara, máxime los cambios que se visualizan con la nueva ley. A su vez ayer por la tarde hubo asamblea en Canaco Ciudad de México e igualmente **Ricardo Navarro** seguirá al frente de esa entidad para el lapso 2014-2015.

Fecha 21.03.2014	Sección Cartera / Falla de origen	Página 1-3
----------------------------	---	----------------------

EL PRÓXIMO MARTES la Planta de Energía Solar "Aura Solar 1" en La Paz, BCS será inaugurada por el presidente **Enrique Peña Nieto**. Fue construida por Gauss Energía que comanda **Héctor Olea**, ex titular de la CRE. Gauss fue fundada en 2004 y ha participado hasta ahora en la estructuración de proyectos por más de 400 MW con fuentes de energía renovable.

El próximo martes, la Planta de Energía Solar "Aura Solar 1" en La Paz, BCS será inaugurada por el presidente Enrique Peña Nieto
