El Financiero

Fecha	Sección	Página
11.04.2014	Economía	18

México, con ventajas frente a tratado de EU

- El TLCAN ha permitido fortalecer la posición del país en materia logística
- Restricciones laborales en Norteamérica hacen factible más plantas

DAINZÚ PATIÑO
dpatino@elfinanciero.com.mx

La cercanía geográfica de México con Estados Unidos (EU), además de 14 años de comercio con la Unión Europea (UE), y más de dos décadas de experiencia con el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en el intercambio de bienes e integración en las cadenas de suministro, representan ventajas para el país cuando entre en vigor el Acuerdo Transatlántico sobre Comercio e Inversión (TTIP), que negocian esas dos regiones, señalaron expertos.

La experiencia con el TLCAN ha permitido consolidar a México como plataforma logística y de manufactura universal. "Cuando países europeos no tienen tratados comerciales con Canadá o EU, nos utilizan como plataforma para llevar sus productos y aprovechar las ventajas que tiene México con EU", señaló Flavio Antonio Díaz Mirón, Ministro en Washington de ProMéxico.

79% de las ventas

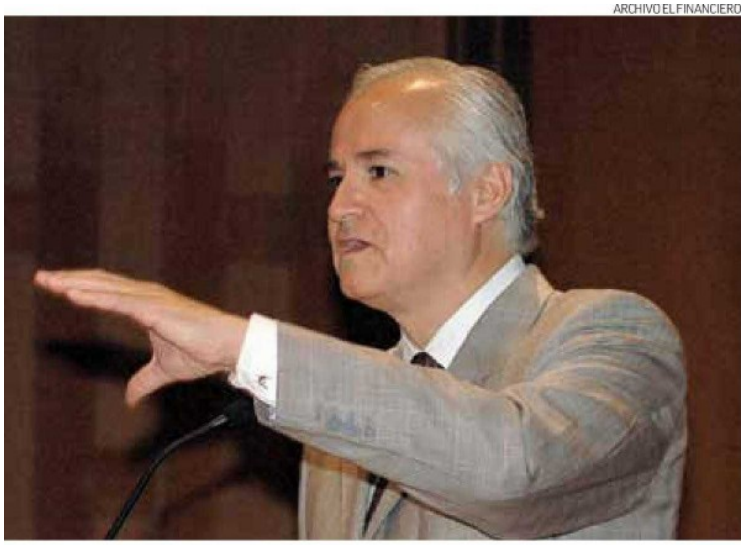
Al exterior de México, tienen como destino a Estados Unidos, seguido de Canadá que concentra el 3 por ciento del total

También el TLCAN ha representado para compañías europeas como Volkswagen y la próxima operación de Audi, una ventaja para la instalación de plantas manufactureras y así proveer al mercado norteamericano, con ello ahorrar costos y tiempos para su logística, señaló.

"La instalación de empresas europeas en México refleja confianza entre los inversionistas interesados en vender al mercado estadounidense. Parte de la estrategia de países europeos para su recuperación económica es la internacionalización de sus empresas, por ello el interés en firmar un acuerdo con EU", señaló Juan Carlos Rivera López, académico de la Escuela de Negocios del Tec de Monterrey.

Agregó que frente a las restricciones laborales para la instalación de plantas industriales en EU; México representa la opción más factible para vender a Norteamérica, "pues se esperan las reformas estructurales como la energética que tengan efectos positivos para la inversión en México, en un lapso de dos a tres años".

ARCHIVO EL FINANCIERO



DÍAZ MIRÓN. La ubicación de México es estratégica