

Va Hank por proyectos de infraestructura

Resalta beneficios de asociaciones público-privadas

CARLOS ALBERTO MARTÍNEZ

Carlos Hank González, director general de Grupo Financiero Interacciones, asegura que el modelo de asociación público-privada es la manera más segura de multiplicar el uso de recursos de los municipios y los gobiernos estatales.

En entrevista con Capital de México, Hank González resalta: "El modelo de asociación público-privada es un excelente modelo para fomentar el desarrollo de la infraestructura en general en el país".

El banquero menciona que Interacciones, al ser una institución financiera con altos niveles de especialización, "tiene la capacidad de adaptar

las bondades de las asociaciones público-privadas para proyectos de infraestructura que el Estado no puede ni debe solventar todo y la manera más eficiente de multiplicar el uso de los recursos es a través de es-

tas alianzas".

Añadió que este modelo permite a un municipio desarrollar proyectos que con los recursos que recibe son, en ocasiones, incosteables.

"Los recursos que reciben estados y municipios no alcanza para construir una escuela, una carretera; sin embargo, bien utilizados le permiten usar de manera sana los Proyectos para Prestación de Servicios y además permite mandarlos a un plazo mucho más largos", apunta.

Agrega: "Antes, financiar municipios era imposible y menos si quería desarrollar un proyecto al final o a la mitad de su mandato. Ahora es viable cualquier proyecto a través del PPS, ya que tiene la figura jurídica y la seguridad para que pueda ser financiable".

Hank González afirma que se busca un modelo adecuado para cada municipio o gobierno estatal y así desarrollen los proyectos que tienen

en sus agendas.

"El modelo de inversión público-privado tiene un riesgo controlado por ello, Interacciones es un banco especializado que emplea la más alta ingeniería financiera que se requiere para minimizar los riesgos", asegura.

"No es un crédito fácil de estructurar; sin embargo, es lo que nos ha permitido conocer, entender y dominar las fuentes de recursos y herramientas jurídicas para amarrar el financiamiento y eso nos da seguridad en los créditos", enfatiza.

Carlos Hank explica que este tipo de asociaciones arroja buenos resultados, ya que para el grupo financiero que encabeza, los resultados están a la vista, pues la cartera vencida es de 0.22 unidades porcentuales y 70 por ciento de la correspondiente a créditos está realizada de esa manera situación que no es sencilla; además se requiere de alta ingeniería financiera.





Apuesta a la infraestructura

Carlos Hank González, director general de Grupo Financiero Interacciones, asegura que vienen oportunidades fuertes para la banca especializada en los nichos de energía, gracias a la serie de reformas estructurales impulsadas desde la actual administración y que deberán acompañarse de estrategias certeras que repercutan en cada región del país

CARLOS ALBERTO MARTÍNEZ

Conocedor de lo que es la banca especializada, Carlos Hank González, director general Grupo Financiero Interacciones, asegura que el sistema financiero del país se encuentra en posibilidades de enfrentar los retos que los cambios estructurales exigirán.

En entrevista con Capital de México, Hank González comenta que Interacciones es un banco especializado con una sólida área técnica en la que se analiza la información y se determina cuáles son las exigencias del cliente que tiene enfrente para financiar sus proyectos.

Insiste que en el panorama que se avizora con las reformas estructurales, el banco que encabeza tiene la vocación de ofrecer los servicios para los proyectos de infraestructura que se requieran en los rubros energéticos que lleguen a través de empresas.

Carlos Hank González tiene una estatura que supera dos metros, así como una forma-

Fecha 21.04.2014	Sección Primera / Falla de origen	Página pp-16-17
----------------------------	---	---------------------------

ción cercana a la política y los negocios, arraigada en el seno familiar. Su abuelo paterno, Carlos Hank González, fue un hombre ligado al poder político; mientras que su abuelo materno, Roberto González Barrera, creó un imperio de negocios que incluye Grupo Maseca y Banorte, entre otros.

Para Carlos Hank, los apellidos no tienen que ver con el trabajo cotidiano en

Interacciones y la competencia a la que se somete frente a los demás jugadores del sistema financiero mexicano.

Sin menoscabo, Hank González asegura: "Si estamos preparados para los cambios que exigen las reformas estructurales, existe un sistema bancario maduro que hemos fortalecido en los últimos años". Incluso afirma que la visión de Interacciones es mantenerse ocupados para estar listos. "Sin duda debe presentarse un reto importante, las instituciones financieras como Interacciones será muy importante el número de beneficios que traerán las reformas".

"Prepararnos, ocuparnos y estar listos para arrancar esa carrera y correrla con seguridad es uno de los objetivos de Interacciones". Además, añade que se ven fuertes oportunidades en los nichos de trabajo como el financiamiento de estados y municipios. Además del

financiamiento a proyectos de infraestructura y por otro lado el financiamiento a las pequeñas y medianas empresas que ofrecen servicios a Pemex y la Comisión Federal de Electricidad, detonarán fuertes inversiones, señala.

Carlos Hank González destaca que Interacciones buscará esas oportunidades que se desarrollan en los nichos que conoce bien; "sin embargo, no podemos sentarnos o ser pasivos, la com-

petencia en la banca es fuerte y debemos estar conscientes de ofrecer los mejores servicios a financieros a usuarios. En el primer trimestre del año ha sido dedicarse a tener la infraestructura lista para capturar las oportunidades que se den con los cambios que se presenten y las exigencias de crédito".

Destaca: "Sentimos que hay nuevas oportunidades no sólo por la experiencia y ni-

chos que se atienden y la serie de nuevos productos que se crean para innovar y acaparar la oportunidad que se presentará en varios sectores".

NICHOS

Carlos Hank González, director General Grupo Financiero Interacciones, reconoce que existen varios bancos que se han especializado en diversos nichos y son los que entraron en una intensa competencia.

Menciona que Interacciones desarrolla productos específicos para cada cliente, pues no todas las necesidades del crédito son similares. "Se

debe tener la capacidad de entender las necesidades que cada uno de los clientes tiene, necesidades diferentes financieras, pues los marcos regulatorios de cada uno es distinto".

Ejemplifica que analizan a fondo qué necesita Chiapas o el Estado de México, por ello buscan "proveerle un traje a la medida en créditos, pues no son las mismas necesidades en cada entidad e Interacciones tiene un alto grado de especialización. Además de que es un banco ciento por ciento mexicano y nos permite reaccionar de manera mucho más ágil con los clientes".

NECESIDADES

Para Carlos Hank González la infraestructura es necesaria para el desarrollo y el crecimiento de un municipio o de un país.

El trabajo de ofrecer mejores créditos no sólo concierne a estados y municipios que lo requieran, también buscan a las Pymes que dan servicios a paraestatales. "El financiamiento para Pymes que trabajan en proyectos de energía la oportunidad que se abre es gigantesca por los reforma energética ya que con ella se puede atraer a México desde reconversiones hasta nuevos tipos de generación de la misma".

Por ello insiste: "En Interacciones tenemos que estar preparados para captar y ofrecer servicios e inversiones, debemos estar preparados para tener la capacidad de aprovechar las corrientes de inversión que van a llegar".

El trabajo durante más de una década al frente del banco lo afianzan para hablar no sólo de los proyectos que trabajan en conjunto con la banca de desarrollo y los tipos de créditos que trabaja para municipios y gobiernos estatales.

El director general del grupo financiero menciona que cuentan con experiencia internacional en el desarrollo de proyectos de gran calado.

"El año pasado salió a transmitir al mundo el

modelo de negocio y el interés que se despertó fue destacado", manifiesta.

A través de la empresa Hermes trabajaron en un proyecto de generadores de energía de vapor en el que concursaron por la licitación y cubrieron las exigencias y trabajaron con Arabia Saudita en un complejo petroquímico.

En México, señala Hank González, han financiado proyectos grandes como la presa el Cajón, "cuando llevamos a cabo la

estructura de este financiamiento se conquista una fuerte experiencia, pues Interacciones cuenta con un área técnica que permite minimizar los riesgos y tiene el peso como el área de crédito y nos aseguraremos que sean obras bien hechas (...) No todas las instituciones tienen un área técnica".

OPORTUNIDADES

Reitera que se requiere fuerte infraestructura para ser competitivo y mantener el nivel de estructura, por lo que "México está cerca de crecer a otro ritmo y para ello necesitamos

infraestructura sólida no sólo financiamiento, sino operación".

Advierte que observa dinamismo en gran parte del territorio nacional impulsado por las entidades locales y señala: "No puedes medir un proyecto de aguas de un estado pero tampoco es más importante que uno que pretenda instalar unidades médicas".

Señala que es necesario impulsar la infraestructura y conectividad al Centro y Norte del país. "El gobierno está consciente que sin conectividad no hay pretensiones, ya que no puedes llevar un inversionistas si no tienes como transportar su mercancía o su planta".

» **Financiamiento a proyectos de infraestructura, así como pequeñas y medianas empresas que ofrecen servicios a Pemex, y la Comisión Federal de Electricidad detonarán fuertes inversiones**

» **En Interacciones estamos atentos para captar y ofrecer servicios e inversiones, debemos estar preparados para tener la capacidad de aprovechar las corrientes de inversión que llegarán**

16.5
POR CIENTO
INCREMENTO
de la utilidad neta del grupo financiero durante 2013, con respecto al año anterior

62.9
MMDP
NIVEL
de la cartera de crédito del grupo durante el cuarto trimestre de 2013

15.16
PUNTOS
ASCENSO
del margen financiero al cierre del año pasado

22
PROYECTOS
ENERGÉTICOS
financiará la institución durante este año con una derrama crediticia de 13 mil 500 mdp

Fuente: Interacciones

Fecha 21.04.2014	Sección Primera / Falla de origen	Página pp-16-17
----------------------------	---	---------------------------



Continúa en siguiente hoja

Fecha 21.04.2014	Sección Primera / Falla de origen	Página pp-16-17
----------------------------	---	---------------------------

