

ENTREVISTA
Alejandro Padilla
director comercial
de Swiss Re

“Nuestra empresa ha trabajado con las autoridades ante la explicación y ordenamiento de esta ley, lo vemos como un paso siguiente a lo que ha sido la regulación”.

EL GOBIERNO CONTRATÓ BONO EN EL 2005 México está preparado en administración de riesgos ante catástrofes

Elizabeth Albarrán

EL ECONOMISTA

PARA LA reaseguradora Swiss Re, México es uno de los países de Latinoamérica que se encuentra a la vanguardia en la administración de riesgos para confrontar cualquier tipo de catástrofe natural.

En entrevista, Alejandro Padilla, director comercial de la firma que tiene 40 años de operación en México, destacó la participación del gobierno federal para contribuir y mejorar la protección de los habitantes ante cualquier contingencia.

Asimismo, habló de la adaptación de la empresa ante las implementaciones de la nueva ley de seguros y fianzas, así como en los sectores que reasegura como el campo.

• **¿En qué escenario se encuentra el país para enfrentar catástrofes naturales?**

México va por buen camino, pues existe una continuidad en el fortalecimiento del sector. En Latinoamérica, el país es uno de los que más está a la vanguardia en la administración de riesgos para confrontar cualquier tipo de catástrofe natural.

Desde el 2005, el gobierno mexicano contrató un bono catastrófico para cubrir pérdidas ante la presencia de terremotos y huracanes, de este bono nosotros somos líderes en la participación de esa protección.

En el 2012, Swiss Re, en colaboración con el gobierno mexicano, ha trabajado en el esquema de aseguramiento del Fondo de Desastres Naturales (Fonden), que busca a través de un mecanismo tradicional cubrir la infraestructura del gobierno que no está asegurada, como carreteras, puentes y clínicas por mencionar algunas.

• **¿Qué hace falta para que México esté a la altura de países europeos donde cuentan con sistemas de reaseguramiento eficientes?**

Lo que hace falta es concientizar a quienes dirigen los presupuestos estatales y municipales. Primero se deben realizar estudios serios que expongan el nivel de riesgo a los que se enfrenta cada estado; posteriormente se debe considerar el presupuesto que se pueda destinar o transferir al mercado asegurador y reasegurador.

En Estados Unidos existen esquemas donde hay fondos de aseguramiento catastrófico en cada casa habitación o edificio que esté ubicado en zona en riesgo, éstas tienen que contribuir con una parte a ese fondo nacional, mismo que se protege con esquemas de reaseguro.

Creemos que todavía hay que dar un paso a nivel estatal y municipal, para que busquen su protec-

ción, estamos haciendo una labor con las aseguradoras para que se acerquen a los gobiernos estatales y los inciten a buscar esta protección.

• **¿En qué sectores de la economía está participando Swiss Re?**

Vemos oportunidades en el campo, siempre hemos considerado que México es un país con potencial agrícola, vemos con entusiasmo que el gobierno está destinando inversiones importantes al campo y está viendo cómo protegerlo de heladas, exceso de lluvias, sequías y demás.

• **¿Cómo evalúan el seguro de salud en México?**

Hicimos un estudio del seguro de salud y observamos que en México, la penetración del seguro es baja no necesariamente porque es caro o porque la población no cuenta con los recursos, sino porque hay mucha desconfianza de los seguros y no hay una divulgación real de los alcances y los beneficios de las pólizas.

En el 2012, el sector asegurador tuvo una prima de 10,200 millones de dólares, es decir, segundo lugar después de Brasil, pero sólo representa 0.92% de penetración del Producto Interno Bruto (PIB) y está por debajo del promedio de Latinoamérica, que es 1.29 por ciento.

Además, de 100% de las personas encuestadas que tienen



Fecha 15.05.2014	Sección Valores y Dinero	Página 12
-----------------------------------	---	----------------------------

una póliza de gastos médicos en México, 18% no sabe que existen coberturas contra enfermedades catastróficas o para invalidez. También encontramos que dentro de este universo cuatro de cada cinco están dispuestos a comprar seguros.

Solvencia II

• ¿Cómo se está adaptando Swiss Re a la nueva ley de seguros?

Nuestra empresa ha trabajado con las autoridades ante la explicación y ordenamiento de esta ley, lo ve-

mos como un paso siguiente a lo que ha sido la regulación en México, donde el mercado en sí ya es muy sólido, ya que ha demostrado tener la solvencia suficiente ante catástrofes naturales y crisis financieras.

• ¿Tienen algún resultado sobre los estudios cualitativos y cuantitativos que está llevando a cabo la CNSF para la adaptación de Solvencia II?

Todavía no podemos determinar el impacto real para el sector, porque cada compañía es diferente. Sin embargo, estamos apoyando a

nuestros clientes, que son las aseguradoras, a orientarse en los llamados tres pilares de Solvencia II.



Alejandro Padilla habló de la adaptación de la empresa al esquema de Solvencia II. FOTO EE: NATALIA GAIA