

Imponen trabas no arancelarias a la importación

Enfrentan mexicanos etapa proteccionista

Traer mercancías resulta más costoso que en otros países, por trámites y fletes

ULISES DÍAZ

Líder en tratados de libre comercio y cercano al mercado estadounidense que predica la apertura, México parece uno de los países más abiertos al comercio exterior.

En 2014, el País tenía un arancel promedio simple de importación de 5.7 por ciento, frente al 11.5 de 2008, según estadísticas de la **Secretaría de Economía**.

Sin embargo, en años recientes se ha iniciado un proceso de trabas al comercio con barreras no arancelarias y procedimientos técnicos a la importación.

El caso más reciente fue en el segundo semestre del año pasado, con las medidas de protección para el sector calzado, textil y vestido, que entre otros, piden una inscripción a un padrón de importadores sectorial y el pago de una garantía especial.

Quien quiere importar este tipo de productos, debe tener para pagar la garantía, que es el equivalente al monto de importación, además de aumentar el tiempo de operación un 30 por ciento adicional, algo complejo para pequeñas y medianas empresas.

Incluso, sin estas medidas

especiales, los aranceles para calzado son altos, con un promedio de 25 por ciento ad valorem, igual que China, mientras que en Indonesia es 15 por ciento o en Vietnam, el mayor competidor del País, 30 por ciento.

La Organización Mundial de Comercio (**OMC**) señala que entre mayo y noviembre del año pasado el País instaló 10 medidas relacionadas al comercio, entre las que se encuentra la necesidad de permisos de importación para minerales de hierro.

“La percepción que México es un país abierto se basa en la cantidad de tratados de libre comercio que tiene.

“Sin embargo, esto no es señal automática”, explicó Juan Carlos Hidalgo, analista del Instituto Cato.

México ha implementado políticas de protección muy severas que se reducen a proteger sectores en lugar de fomentar directrices que generen patrones de competitividad que apuntalen sectores más dinámicos, dijo.

Luis Enrique Zavala, de la **Asociación Nacional de Importadores y Exportadores (ANIERM)**, llamó la atención sobre el hecho de que estas me-

didias están excluyendo a empresas de menor tamaño.

“Si las operaciones se restringen a menos operadores, hay menos competencia; si las pymes pueden hacer menos operaciones se lastiman empleos, las medidas de protección hacen que sólo unos cuantos puedan operar”, expresó.

Señaló que existe el riesgo que estos controles transfieran a los consumidores los costos.

Para el **Banco Mundial**, México es un país costoso para el importador, según el Doing Business 2014.

El costo promedio de la importación de un contenedor —que incluye pago de documentos, tarifas administrativas, gestor de aduanas, manejo de terminal y transporte— se ubica en mil 887 dólares en México.

Se piden cuatro documentos en promedio y 11.2 días para terminar el proceso de importación.

En Malasia, Israel, Vietnam y Hong Kong, donde el número de documentos y días es casi igual, el costo está por debajo de los 600 dólares por contenedor. En China son 800 dólares y en Estados Unidos mil 289.



Continúa en siguiente hoja

Ni tan libre

México tiene 10 tratados con 45 países, pero todavía los importadores tienen algunas trabas para el libre comercio.



* Entre 189 economías / Fuente: Doing Business 2015, Banco Mundial