

Formula una mejor cadena de abastecimiento

Bancomex busca ligar las Pyme con firmas grandes

Examinan sectores productivos para asesorarlos y financiarlos

Braulio Carbajal/México

La razón de ser de la banca de desarrollo va más allá de solo ofrecer financiamiento accesible, de ahí que el Banco Nacional del Comercio Exterior (Bancomex) tenga el objetivo de que las pequeñas y medianas empresas (Pyme) se vinculen a las grandes firmas globales y así contagiarse de su crecimiento.

En entrevista con MILENIO, Enrique de la Madrid, director general del banco de fomento, dijo que trabaja a marchas forzadas para encontrar la fórmula que permita que las compañías de menor tamaño provean insumos a las ya consolidadas de los sectores más competitivos del país.

“Estamos muy metidos en cómo conectar a grandes empresas, que son productivas y competitivas, con otras del mismo territorio pero con bajos niveles de competitividad. Tenemos la suerte de contar con grandes empresas, pero requieren productos, y nuestro reto es lograr que las chicas se vuelvan sus proveedoras”, dijo.

En ese sentido, el funcionario destacó que Bancomex se encuentra enfocado en identificar cuáles son los sectores más productivos de México, de modo que se les pueda dar seguimiento y, mediante asesoría y financiamiento, a la

postre desarrollar el contenido nacional; es decir, toda una cadena de proveeduría.

La idea, dijo De la Madrid, es mejorar el nivel de vida de la gente, y la única manera de hacerlo es aumentando la productividad, dado que aumenta el dinamismo económico y, por ende, los ingresos de las familias.

Afirmó que la banca de desarrollo juega un papel fundamental, ya que ayuda a las empresas con financiamiento, el cual es clave para adquirir maquinaria y equipo, lo que aumenta la productividad.

Cifras del banco indican que un mexicano trabaja al año 2 mil 237 horas, mientras que un estadounidense mil 788; sin embargo, éste último produce 56 dólares por hora, en tanto que el mexicano 15, lo que indica que no importa las horas que se trabaje, sino lo que se produce.

“El tema es cómo movernos a que lo que produzcamos por hora valga más”, dijo De la Madrid.

El fin de semana pasado hospedó la reunión de la Asociación Latinoamericana de Instituciones Financieras para el Desarrollo (Alide) en Cancún, donde se habló de retos comunes en la región, donde no hay recetas infalibles y lo único seguro es que los bancos de desarrollo juegan un papel que va más allá del financiamiento.

“Los bancos de fomento jugamos un rol en una estrategia de coordinación, debido a que trabajamos con las empresas y conocemos sus necesidades; es decir, somos un buen elemento para tratar de incidir en una mejor relación entre gobierno y empresas”, destacó.

CONTRA LA INFORMALIDAD

Para De la Madrid, la informalidad laboral en México es parte de todo problema y no se puede ver por separado, y lo más importante es analizar cuáles son los factores que la han propiciado.

Entre ellos, señaló a título personal, puede ir desde un régimen fiscal que no genera interés por crear empresa, la tendencia a gravarlas con impuestos o bien

la generación de programas que en el fondo incentivan la informalidad.

“Debemos buscar qué nos ha llevado a esos niveles y después tratar de atacar, pero por lo pronto es importante atender lo que hay, y la manera de hacerlo es aprovechar a las grandes empresas; si las demás se vuelven sus proveedoras, automáticamente estaremos formalizando”, puntualizó. M

Enrique de la Madrid propone un régimen fiscal que no genere intereses por crear empresas



Fecha 25.05.2015	Sección Negocios	Página 34
----------------------------	----------------------------	---------------------

ESPECIAL



Enrique de la Madrid, director de Bancomext.