

**MENSAJES DE LA FRONTERA**

**Inversión: México-USA**



ARTURO DE LAS FUENTES HERNÁNDEZ  
cpi@prodigy.net.mx

**E**n el mes de mayo se publicó en los medios nacionales que la Inversión Extranjera Directa (IED) que captó México en el primer semestre del presente año llegó a una cifra récord de 7 mil 573 millones de dólares. El principal socio comercial de México, Estados Unidos, es también la principal fuente de dicho capital con 59.4% del total. Es importante conocer el comportamiento de la IED que llega a nuestro país como indicador de la salud económica mexicana. A pesar de la estrecha relación entre México y Estados Unidos; ambos tienen un intercambio anual que supera los 500 mil millones de dólares y las inversiones estadounidenses llegan a través de empresas transnacionales como Microsoft, Ford, GM, Wal-Mart, Intel, **Kansas City Southern** o Mohawk Industries; poco se sabe del comportamiento de la IED mexicana en Estados Unidos, cifra que nos puede indicar la competitividad internacional de las

empresas mexicanas.

La IED mexicana en Estados Unidos ha sido impulsada a través de dos frentes. El primero es el de la inversión transfronteriza, de más de 100 millones de dólares anuales. Esta dinámica de inversión propia de la frontera se debe al proceso de economía integrada que las empresas de ambos países han desarrollado gracias al diseño de procesos productivos que se benefician de sus ventajas comparativas y competitivas.

El segundo frente es el que han impulsado las empresas mexicanas como Cemex, Grupo Bimbo, Grupo Elektra, Sigma Alimentos, Grupo Herdez o industrias Bachoco. La estrategia de estas empresas ha sido la inversión en acciones, la expansión de sus operaciones o la adquisición total de marcas estadounidenses. Actualmente, la inversión total mexicana en Estados Unidos es de 2,801 millones de dólares anuales, manteniendo su tendencia creciente en los últimos años. Ésta sigue siendo una cifra pequeña en comparación con la IED que recibe Estados Unidos de otros países.

Como una forma de incrementar los flujos de IED entre México y Estados Unidos, se han diseñado diversos instrumentos como el "Diálogo económico de alto nivel", el cual interrelaciona a los dos países por medio de sus respectivas dependencias de economía y comercio con el objetivo de promover el crecimiento econó-

mico, la creación de empleos y elevar la competitividad.

Otro foro que deja abierta la posibilidad de crecimiento de la IED de México en los Estados Unidos es el denominado *Select USA*, que tiene como objetivo la atracción de empresarios mexicanos, y de otras partes del mundo, para invertir en los sectores más dinámicos de la economía estadounidense que son los de telecomunicaciones, tecnologías de información, alimentos, construcción, manufactura y automotriz.

En la segunda edición de esta cumbre llevada a cabo en marzo de este 2015 asistieron cerca de 20 participantes mexicanos, lo cual habla de la existencia de interés para invertir en los sectores antes mencionados, aunque no sin hacer énfasis en que se requiere trabajar de manera bilateral para que los flujos de IED puedan crecer en ambos países, sobre todo en el marco de las reformas estructurales formuladas por México ■

