

A vigilar mercado

El mercado de renta de torres de telecomunicaciones, considerado como el siguiente negocio en disputa, debe ser vigilado por el IFT para evitar discriminación contra otros operadores.



Sugieren al IFT evitar discriminación hacia operadores del sector Piden vigilar torres de telecom

Dicen especialistas que habrá disputas entre empresas en nuevo mercado

ALEJANDRO GONZÁLEZ

El mercado de renta de torres de telecomunicaciones, el siguiente negocio en disputa, debe ser vigilado por el IFT para evitar que haya discriminación hacia otros operadores que no sea Telcel, advirtieron especialistas.

De las primeras cinco empresas que operan torres de telecomunicaciones en México, Telesites tiene 12 mil 555, con 48 por ciento, mientras que American Tower, 8 mil 777 radiobases, que representan 33.7 por ciento, y el competidor más cercano está en un lejano tercer lugar con 7.6 por ciento, con apenas 2 mil torres, de acuerdo con la consultora TowerXchange.

La empresa Telesites, espera sumar mil torres cada año que tienen un precio de 150 mil dólares en promedio por unidad.

Actualmente, la renta promedio mensual de las torres de telecomunicaciones es de aproximadamente 18 mil pesos.

Gonzalo Rojón, director de análisis de la firma The CIU, manifestó que el mercado debe ser analizado por el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT) para evitar que esta operación impida la competencia y sobre todo que los precios sean competitivos, además de que no haya una discriminación a otros operadores que no sean Telcel.

“Yo creo que ahí el IFT tiene un trabajo muy fuerte en verificar que efectivamente se estén ofreciendo estas torres a un precio competitivo, y que no exista una discriminación para el resto de los operadores, no vaya a ser la simulación de que sí está Telesites, pero el único que sigue montado ahí es Telcel porque es el único que cumple con sus características.

“Ahí sí ya estaríamos otra vez en una simulación de competencia que muchas veces lo han hecho”, manifestó el especialista en el sector telecomu-

nicaciones.

Oliver Aguilar, gerente de Investigación en Telecomunicaciones y Consumo en la firma consultora IDC México, destacó que en otros mercados como el europeo, la renta de infraestructura es una práctica común que en el País se comenzará a seguir.

Esto se hace para beneficiar sobre todo a competidores que no tienen la capacidad de implementar una propia, aunque también señaló que el órgano regulador del sector telecomunicaciones debe ser cuidadoso por los conflictos que se puedan llegar a presentar.

“Es muy favorable la legislación en términos de la compartición de la infraestructura pasiva en el mercado mexicano para la parte de consolidar las radiobases, sobre todo porque permite que jugadores mucho más pequeños que no tienen la capacidad financiera, terminen con esa barrera de entrada y favorece el hecho de que ellos puedan evitar cuantiosas inversiones para poder ofrecer este tipo de servicios”, manifestó Aguilar.



Fecha 28.12.2015	Sección Negocios	Página 21-23
----------------------------	----------------------------	------------------------

Se expanden

La empresa que recientemente fue escindida de América Móvil ha tenido un incremento en el número de torres a lo largo de México.

12,555

torres tiene actualmente
Telesites.

16,600

torres se estima que tendrá
tener Telesites para 2020.



10,800 torres de América Móvil adquirió
cuando se creó Telesites.