

Advierten por riesgos al negociar mal TLCAN

Moisés Ramírez
(10-mayo-2017).-

Para evitar posibles reclamos de sus inversionistas, grandes empresas del País que cotizan en la Bolsa advirtieron que la salida de Estados Unidos del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) o una renegociación de éste en desventaja para México, podría impactar de manera adversa sus operaciones y situación financiera.

La legislación bursátil del País establece que las empresas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores deben actualizar los riesgos que enfrentan, no obstante que la probabilidad de que se concreten sea baja o marginal.

Y así lo volvieron hacer en sus Informes Anuales del 2016 -publicados a finales de abril-, pero ahora con el tema del TLCAN, e incluso el de inmigración a EU.

Un sondeo realizado por EL NORTE en los informes de Gruma, Kuo, Grupo Elementia, Nematik, Sigma, Bachoco y Vitro, entre otras, arrojó que todas ya citan a uno o ambos elementos como parte de los "Factores de Riesgo" para sus operaciones.

Desabasto de materias primas, encarecimiento de sus productos por la imposición de un arancel, la cancelación de contratos de proveeduría y diferimiento de inversiones son algunas de las posibilidades que consideran pudieran presentarse en caso de que el TLCAN truene.

"El endurecimiento potencial de la postura por parte de Estados Unidos sobre la renegociación del TLCAN podría disuadir la actividad manufacturera e inversión en México, e incluso disminuir significativamente el valor del Peso mexicano", añadió Cemex, en su Informe del 2016, publicado el 28 de abril.

Gruma revela el riesgo que podrían sufrir sus ventas en el vecino país derivado de la nueva política antiinmigratoria estadounidense.

"Cambios demográficos en Estados Unidos, con motivo del endurecimiento de las políticas de inmigración, pudieran afectar nuestras ventas en Estados Unidos, las cuales representan 56 por ciento de nuestras ventas consolidadas en el 2016", explicó.

Nematik, también en su reporte anual, aclara que aún no está definido lo que hará el Gobierno estadounidense, pero apunta los riesgos que le implicaría la cancelación del Tratado o la aplicación de un arancel a las exportaciones mexicanas.

"(.) si se tratase de aranceles a la importación, los clientes de la compañía podría requerirle renegociar los contratos, o bien la compañía podría perder negocios, lo que resultaría en un impacto adverso sustancial en sus negocios y los resultados de sus operaciones", indicó.

Pero Armando Tamez, director general de Nematik, aclaró que la posibilidad de que Estados Unidos imponga un arancel a las autopartes es muy baja.

"Lo que se está buscando es modernizar el Tratado, y por lo mismo, vemos que es baja la posibilidad de que exista un cambio sustancial en el tema automotriz y si lo hubiere vamos a buscar repercutir ese impacto en el cliente".

Intereses en EU

Algunas empresas mexicanas tienen en Estados Unidos un mercado importante para sus productos.

(Participación porcentual de las ventas netas generadas en EU, pesos, al cierre del 2016)

| Empresa | Porcentaje |
|---------|------------|
| Gruma | 56.0% |
| Cemex | 26.0% |
| Sigma | 14.3% |
| Bachoco | 25.8% |

Fuente: Las mismas empresas

Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo

Fecha de publicación: 10-mayo-2017