

Fecha 21.06.2017	Sección Revista	Página 76
---------------------	--------------------	--------------

» INTERACCIONES

# Con el reto de diversificar mercados

Edna Odette González Vázquez

La banca en México goza de buena salud, hay confianza para prestar de modo sensato, afirma el CEO de Interacciones **Carlos Rojo**

Hoy en día los bancos prestan con mayor responsabilidad y se ajustan a atender las necesidades financieras de sus usuarios de manera que no necesitan empujar el crédito, comenta **Carlos Rojo Macedo**, director general de Grupo Financiero Interacciones.

El índice de capitalización del sistema bancario es de 15% en tanto que Interacciones es de 18%, dichas cifras, abunda Rojo, “proporcionan la confianza para prestar y hacerlo de un modo más sensato” con la garantía de que se obtendrán buenos resultados, como el registrado al cierre de 2016 cuando se apuntó un índice de morosidad de 0.5%, el más bajo del sistema financiero “y probablemente del mundo”.

De acuerdo con **Rojo Macedo**, para la banca de desarrollo, la actual coyuntura representa más oportunidad que traba dado que se crean las condiciones necesarias para la gestión de proyectos vinculados con infraestructura y arrendamiento.

Por ejemplo, narra el directivo, derivado de la política antimigrante impulsada por el actual gobierno de Estados Unidos que decantará en el regreso masivo de connacionales a sus lugares de origen, “estamos trabajando en generar infraestructura social, principalmente escuelas y hospitales que permita a los estados de la franja fronteriza absorber dicho retorno”.

En lo que va del año, Interacciones ha generado en infraestructura 20 mil millones de pesos en 88 proyectos, resultado del dinamismo y la capacidad que existe en los estados y municipios para invertir en el sector, abunda.

Son proyectos sociales disitintos

como carreteras, escuelas, hospitales, oficinas de gobierno y plantas de tratamiento de agua que se valoran entre los 100 y los mil 500 millones de pesos.

En tanto, para el arrendamiento, que hoy representa 6% del portafolio de crédito de banco Interacciones, se estima que en los siguientes dos años crezca a 10 por ciento. La idea, detalla “es que este producto sea un complemento de importancia para la gama que ofertamos a las entidades federativas”.

## UNA OPORTUNIDAD CON ENERGÍA

Para el Grupo Financiero Interacciones, la reforma energética conlleva posibilidad de crecimiento en ámbitos tan diversos como infraestructura y desarrollo de pequeñas y medianas empresas relacionadas en su gran mayoría con el sector energético.

A decir de Rojo, la reforma pondrá el acelerador al modelo de negocio del grupo, integrado por infraestructura, sector público y proveedores del mismo. “Es un catalizador muy grande que, sin duda alguna va a transformar al país”.

Para la economía del mismo, la inversión en infraestructura es determinante, en la medida que eleva la calidad de vida de quienes hacen uso de la misma y por ser uno de los grandes sectores generadores de empleo.

De acuerdo con **Carlos Rojo**, gracias al impulso de este rubro se beneficia, de manera directa e indirecta a 80 millones de mexicanos, aproximadamente.

## RETOS Y PROYECCIONES

**Rojo Macedo** es optimista con respecto a sus proyecciones y considera que “para un banco especializado (como es Interacciones) hay una oportunidad muy grande en el sector público y de penetrar cada vez más en



Fecha <b>21.06.2017</b>	Sección <b>Revista</b>	Página <b>76</b>
----------------------------	---------------------------	---------------------

diversos mercados.”

Entre sus objetivos, detalla el directivo, el Banco Interacciones busca impulsar la derrama crediticia, procurar los estándares más altos en función de las calidades de riesgo y de sus equipos. Además de la cuidar la inversión que se hace en tecnología, de tal modo que se asegure el ritmo de crecimiento.

Entre sus fortalezas, Grupo Interacciones tiene la gran posibilidad de hacer negocio y de convertirse en un jugador de relevancia gracias a su apuesta por la especialización, la innovación y el talento. “Mi gran reto, como cabeza del grupo es mantener un índice de morosidad muy bajo, además de una rentabilidad muy alta”, concluye. »

### **INTERACCIONES EN CIFRAS**

Cartera crece **18.24%**

Infraestructura crece **40%**

Arrendamiento crece **60%**

Morosidad **0.5%**

Rentabilidad **17.5%**



Carlos Rojo