

Fecha <b>23.08.2017</b>	Sección <b>Dinero</b>	Página <b>3</b>
----------------------------	--------------------------	--------------------

**OPINIÓN DE ANALISTAS**

# TLCAN, catapulta para empresas del país

**POR ERÉNDIRA ESPINOSA***erendira.espinosa@gimm.mx*

El crecimiento de las grandes compañías mexicanas ha estado ligado al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), como Alfa y sus filiales, además de Rassini, Grupo México y los Fideicomisos de Inversión en Bienes Raíces (Fibras) industriales, entre otras.

“Son empresas que tienen importante presencia en Estados Unidos y que su cadena de producción va muy ligada a ambos países, son empresas tanto de consumo, como industriales; de arrendamiento y hasta de transporte”, explicó Armando Rodríguez, analista de Signum Research.

De acuerdo con el especialista, estas compañías lograron crecer gracias al intercambio comercial entre los tres países involucrados en el acuerdo, Estados Unidos, Canadá y México.

Por ejemplo, Alfa logró acelerar su crecimiento en distintas divisiones; del lado de la industria de consumo, **Grumay** Grupo Bimbo actualmente generan parte de sus

ingresos de Estados Unidos; Grupo México, por medio de su división de transportes, se benefició del tratado comercial al momento de trasladar productos de diferente índole hacia dicha región, mientras que los Fibras inmobiliarios tienen entre sus clientes a empresas manufactureras que laboran para cubrir las necesidades de los clientes de EU.

Según Alfa, en la década de los noventa, cuando se puso en marcha el TLCAN, “la apertura de fronteras comerciales y el crecimiento de la economía mexicana” permitieron al conglomerado “seguir mejorando su desempeño y expandir sus operaciones”, como informa la emisora en su página de internet.

Rassini es una compañía que comenzó su trayectoria en 1979, cuando su actual presidente ejecutivo, Antonio Madero Bracho, compró la empresa Minas de Sanluis, cuyo fuerte flujo de efectivo en los años siguientes se utilizó para la adquisición de Rassini.

De acuerdo con información de la emisora, “en 1985, México pasó a formar parte

del GATT (actualmente la Organización Mundial del Comercio, OMC) y el ingeniero Madero comenzó a prepararse para futuras oportunidades como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Esto incluyó la adquisición de Grupo Rassini en 1989, para ayudar a asegurar que SANLUIS Corporación estaría preparado para capitalizar los beneficios del tratado una vez que fue firmado en 1994”.

Para Armando Rodríguez, analista de Signum Research, otras compañías que se han visto beneficiadas del tratado han sido los Fibras enfocados en el sector industrial, como es el caso de Macquarie, Prologis y Terrafina.

Si bien, hace algunos meses, inversionistas y empresarios no creían que Donald Trump ganaría las elecciones presidenciales en Estados Unidos, y que eso llevaría a una renegociación del TLCAN, ahora el mercado reconoce ese tipo de posibilidades, mientras que las compañías buscan nuevos clientes, tanto en Sudamérica como en Asia y Europa, concluyó Rodríguez.



Fecha <b>23.08.2017</b>	Sección <b>Dinero</b>	Página <b>3</b>
----------------------------	--------------------------	--------------------

## PARA DESTACAR



**91%** de los ingresos de Rassini en el primer semestre provino de los países que integran el TLCAN



En enero Terrafina invirtió **380 millones de dólares** en 45 propiedades industriales



**103 mil 741 mdp** obtuvo Alfa por exportaciones durante el primer semestre



Gruma Estados Unidos vendió **344 mil toneladas** de harina en el 2T17

Fuente: Elaboración propia con datos de las empresas